


# **Исполнение контрактов и эволюция правовой системы в переходных экономиках**



---

Дмитриева Арина



# Мотивация

---

- После начала реформ, состояние экономики можно было охарактеризовать двумя словами: дезинтеграция и дезорганизация. (Blanchard and Kremer, 1997)
  - Специфическая структура промышленности, состоящая из крупных государственных предприятий. Менеджменту предприятий не нужно было заключать контракты на свободном рынке благодаря принудительной силе госплана.
  - Приватизация: разукрупнение крупных вертикально интегрированных предприятий.
  - Дерегуляция: свобода цен и предпринимательства.



# Нарушение исполнения контрактов

---

- Неисполнение контрактов:
  - Макроэкономические шоки влияли на цены, что способствовало оппортунистическому поведению сторон (Gow and Swinnen, 1998; Aslund, 2002)
  - Hold-ups discouraged investments (Cungu and Swinnen, 2003; Gow et al, 2002)

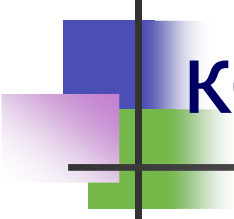


# Цель исследования

---

- Определить, как различные способы принуждения к исполнению контрактов работают в странах с переходной экономикой.

# Возможные механизмы принуждения к исполнению контрактов



---

- Судебное исполнение
- Частное исполнение контрактов
  - Медиация
  - Криминальное принуждение
- Внутренние механизмы
  - Долгосрочные контракты
  - Отношенческие контракты



# Судебное принуждение к исполнению обязательств

---

- Процедурный формализм (Djankov et al, 2003): существует ряд препятствий для успешного применения судебного разрешения контрактных споров в связи с:
  - Сложностью процедуры
  - Длительностью
  - Судебными издержками

# Процедурный формализм

Группы стран		Количество процедур	Продолжительность (дней)	Стоимость (% от долга)
<b>Развитые</b>	Mean	<b>19,3</b>	<b>183,3</b>	<b>10,6</b>
	Std. Deviation	4,879	96,170	5,019
<b>«Продвинутые» реформаторы</b>	Mean	<b>25,4</b>	<b>445,8</b>	<b>11,0</b>
	Std. Deviation	7,230	296,232	2,269
<b>Медленные реформаторы</b>	Mean	<b>33,3</b>	<b>362,3</b>	<b>22,0</b>
	Std. Deviation	8,980	115,073	10,134

	Levene Statistic	Sig.
Number of procedures	2,579	,088
Duration	8,016	,001
Cost (% of debt)	6,117	,005

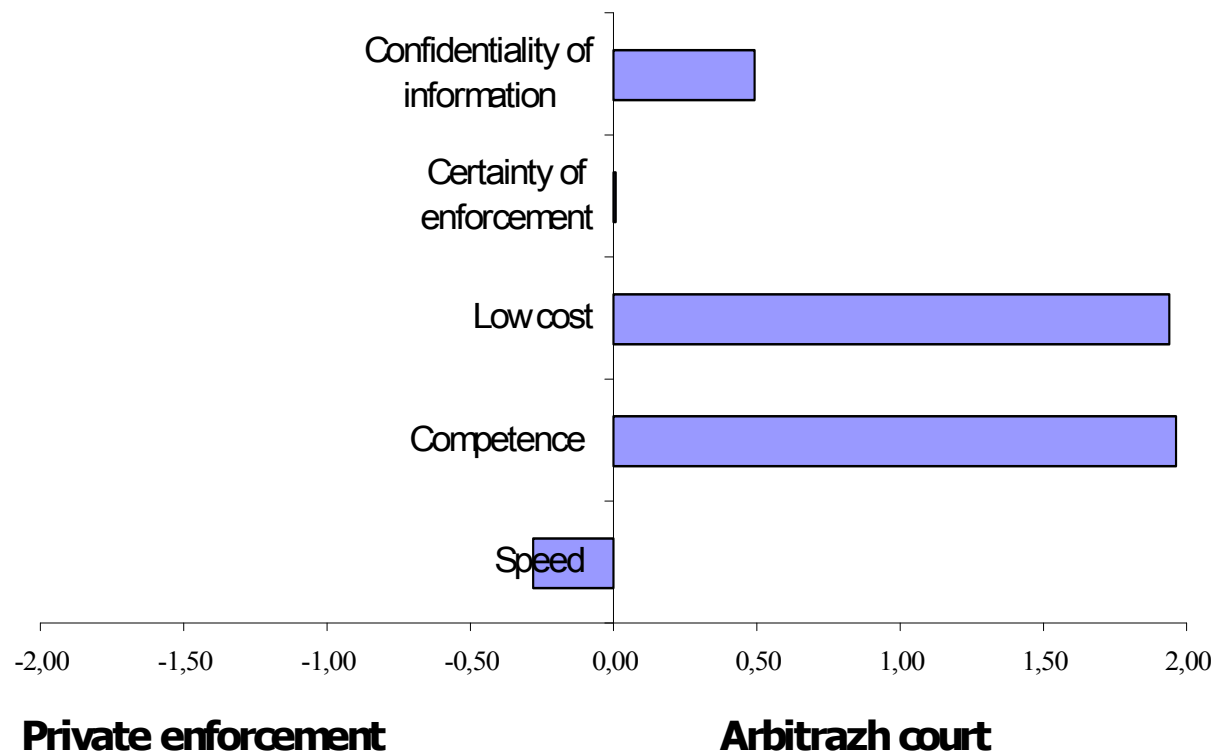
# Частное принуждение: медиация



---

- Медиация – это процедура примирения конфликтующих сторон, путем их вступления в добровольные переговоры в присутствии нейтрального лица-медиатора (посредника), с целью достижения взаимопонимания и составления договора, разрешающего конфликтную ситуацию.
- Сложно сказать, насколько распространена в переходных странах, но по оценкам довольно эффективно работает в Польше,

# Частные механизмы: криминальное принуждение



Based on Survey among Russian businessmen, Handley et al, 2001



# Внутренние механизмы принуждения (self-enforcement)

---

- **Долгосрочные контракты** - создание условий для добровольного изменения условий контракта. Правовая система не может повлиять на это добровольное желание приспособить условия контракта к изменяющейся окружающей среде.
- **Отношенческий контракт** - отношения, требующие инвестиций в специфические активы. Социальные нормы, такие как репутация и доверие, являются гарантией исполнения контракта.

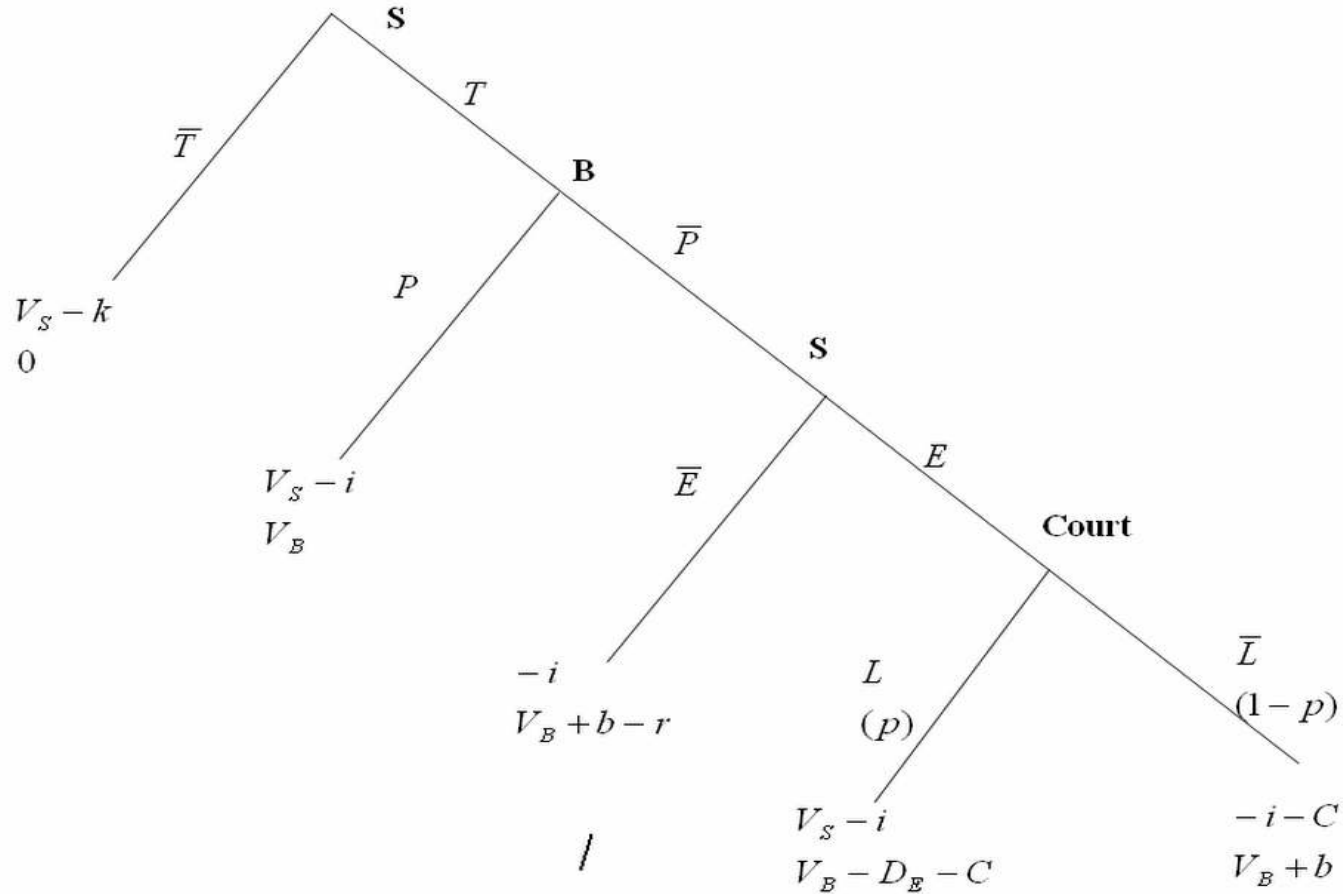


# Моделирование

---

- Игроки: Продавец (S) и Покупатель (B)
- Экзогенная переменная: эффективность правовой системы
- Этапы игры:
  1. Доверять или нет покупателю
  2. Исполнение (Покупатель решает, исполнять ли контракт)
  3. Принуждение (необходимость возникает только если Покупатель нарушает контракт)

# Дерево игры

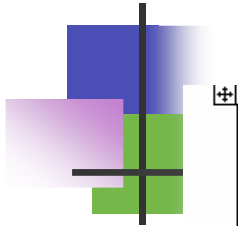


*Figure 4.* Game tree

# Высокие судебные издержки ( $C > C'$ )

$(\bar{T}, \bar{P}, \bar{E})$ $(V_S - k, 0)$	$(T, P, \bar{E})$ , if $b < r$ and $i < k$ $(V_S - i, V_B)$	$(T, P, E)$ $(V_S - i, V_B)$
	$(T, \bar{P}, \bar{E})$ $b > r$ and $k > \tilde{k} = (1 - p)(V_S + C) + i$ $(-i, V_B + b - r)$	
	$(\bar{T}, \bar{P}, \bar{E})$ if $b > r$ $k < \tilde{k} = (1 - p)(V_S + C) + i$ $(V_S - k, 0)$	

# Низкие судебные издержки ( $C < C'$ )



$(\bar{T}, \bar{P}, \bar{E})$ $(V_S - k, 0)$	$(T, \bar{P}, E)$ , if $k > \tilde{k}$ $(p(V_S - i) + (p-1)(-i - C);$ $p(V_B - D_E - C) + (p-1)(V_B + b))$	$(T, P, E)$ $(V_S - i, V_B)$
	$(\bar{T}, \bar{P}, E)$ if $k < \tilde{k} = (1-p)(V_S + C) + i$ $(V_S - k, 0)$	



# Высокие судебные издержки

---

- Репутация важна для выбора стратегий игроками
- Вероятность социально благоприятного исхода контрактных отношений мала и зависит от: абсолютной величины судебных издержек и размера специфических инвестиций (reliance investments).



# Низкие судебные издержки

---

- Репутационный механизм не играет роли.
- Выбор стратегий зависит только от величины специфических инвестиций и инвестиций в долгосрочные отношения.
- Количество контрактов выше



*Спасибо!*

---